

در هفته‌های اخیر و به ویژه پس از فرمایش‌های روشن‌نگرانه رهبر انقلاب، موج فراگیری از صحبت‌های ضد و نقیض پیرامون مسئله نفوذ شکل گرفته است که نگارنده را به این صرافت انداخت که ابتدا به مقوله نفوذ که به عنوان یکی از بخش‌های مهم جنگ نرم به شمار می‌رود پرداخته و سپس کلیت جنگ نرم را مورد بررسی و بازشناسی قرار گیرد. شمایان ذکر است اگر این بیانات ضد و نقیض تنها از مصدر آن دسته از شعبان بی‌مخ‌های فرهنگی و سیاسی صادر می‌گردید که نزدیک به چهل سال بعد از انقلاب به یک باره از خواب غفلت برخاسته‌اند و کاشف به عمل آورده‌اند که دشمنی با آمریکا الزماً از اهداف انقلاب نبوده و چنین چیزی زاییده ذهن ما و شماس‌تا، لزومی نبود که سریعاً عکس‌العملی نشان داده شود. اما متأسفانه، این سخنان و این باورها، به شیوه‌ای غم‌انگیز، از گفتار و کردار مسئولان رده بالای کشور که دارای مهمترین پست‌های اجرایی نیز هستند، با تأکید و وسواس جلوه می‌کند. به تعبیری که امروزه گویا باب شده است، این گونه پیداست که نمک مبارزه با نفوذ دچار مشکلی و احیاناً خدای نخواستہ فساد یافته است! این خواب‌های بد تعبیر که توسط برخی مسوولان بلند پایه نیز دنبال می‌گردد، کار را به آن جا کشانید که رهبر انقلاب مجدداً رهنمودهای روشن‌نگرانه‌ای را در جمع فرماندهان بسیج بیان کردند که این بار نفوذ و ارکان و جزئیات بیشتری را تبیین کردند.از همین روی مقاله ذیل نگاهی اجمالی به مسئله نفوذ در فضای جنگ نرم دارد.

کردند. اما برای ذکر مثالی در خصوص نفوذ ایجابی می‌توان به افرادی اشاره نمود که در قضیه بنزین‌های تولید پتروشیمی‌های داخل، به یک باره همه جایگاه خود را که البته همان زمان نیز به دلایل متعدد چندین جایگاه محکمی به شمار نمی‌رفت، فدای این کردند که با هر ضرب و زوری که لازم باشد، جلوی خودکفایی بنزین‌های دارای کیفیت داخلی

که ایشان را به ورطه بدنامی به پیش می‌راند تا بلکه کابوسی که دچار آن شده‌اند اندکی سریع‌تر پایان یابد؛ چرا که هنوز شهامت ابراز ندامت و اصلاح راه رفته را در خود نمی‌بینند و خیلی وقت است که آب را از سر خود گذشته می‌پندارند.

نفوذ فردی و نفوذ جریانی معمولاً برای رسیدن به نتیجه‌های مطلوب کافی است که فردی تأثیرگذار در زمینه مورد نظر پیدا شود و به آن فرد نفوذ شود. به این ترتیب، آن فرد در لحظه حساس، تصمیم می‌گیرد که به نفع اربابان خود باشد. این راه البته هزینه نسبتاً کمتری هم در مقایسه بانفوذهای جریانی و یا گروهی دارد و انجام آن هم ساده‌تر است. اما گاهی پیش می‌آید که برای رسیدن به نتیجه، نفوذ در یک فرد کافی نخواهد بود. این ممکن است به دلیل تعدد افرادی باشد که برای اثرگذاری در یک زمینه مشخص لازم باشند و یا اینکه به طور کلی، هدف از نفوذ، تأثیرگذاری در یک تصمیم مقطعی و آنی نباشد و نیاز باشد تا گروهی و یا جریانی خاص، در یک بازه زمانی نسبتاً بلند مدت، دست به کارها و رفتارهایی بزنند که همسو با اهداف نفوذگران باشد. به هر سو، انتخاب چنین نوعی از نفوذ، هزینه‌بر و دارای

گرفته شده و کشور دوباره و اینبار بیش از پیش محتاج بنزین وارداتی بشود. گاه انسان از خود می‌پرسد، چه چیزی می‌تواند ارزش این را داشته باشد که پس از عمری کار، فردی آگاهانه نام خود را به عنوان وزیر و یا رئیس فلان اداره‌ای در تاریخ کشورش ثبت کند که یکی از بزرگ‌ترین ضربه‌ها را به تولید ملی وارد آورده است؟ پاسخ این پرسش و پرسش‌هایی از این دست را باید در هزارتوی مقوله نفوذ جست‌وجو کرد. چنین افرادی، به طرق مختلف، کور و کر شده‌اند. آرمان‌ها و ایده‌آل‌های آنها زیر و رو شده؛ از آنچه که در جوانی به امید رسیدن به آن فعالیت حرفه‌ای خود را آغاز کرده‌اند سرخورده شده‌اند و ویروس فکری مهلکی باعث شده تا بیمار گونه مطامع و آرمان‌هایی را در اولویت قرار دهند که خودشان هم هرگز نخواهند توانست رو به آینده، یک دقیقه و حتی یک دقیقه در دفاع خود از آرمان‌های دگربرداری یافته با خود سخنی درخور توجه بگویند. لذا درمانده و سراسیمه، ذغال در کوره قطاری می‌ریزند



مشخص را هدف قرار می‌دهد. انواع مختلف نفوذ از یک منظر، نفوذ در افراد که همانطور که پیشتر گفته شد، به عنوان یک اسلحه قوی در قدرت نرم به کار گرفته می‌شود، با هدف تغییر در ساختار انگیزشی آن فرد انجام می‌شود. این تغییر به صورت کلی دو نتیجه دارد. یا فرد را وادار به انجام کاری می‌کند و یا اینکه او را از انجام کاری منصرف می‌کند. برای مثال، ساکتین فتنه، افرادی بودند که به صورت مستقیم و یا غیر مستقیم، روی ساختار انگیزشی آنها از شیوه‌های گوناگون کار شد تا از نشان دادن عکس‌العمل آشکار و برات جستن از عاملین فتنه، خودداری کنند. در این تغییر در ساختار انگیزشی، برخی از ایشان سودای تبدیل شدن به یک خاندان سلطنتی مانند آنچه که دوستان آنها در عربستان سعودی هستند را در سر پروراندند و ظرف مدت چند ماه، حیثیت و شرافت خانوادگی خود را چنان به باد دادند که از استوانه‌های نظام به سورچی یک جناح حزبی خاص تنزل پیدا

نفوذ در یک نگاه

صرف نظر از معنای خاص نفوذ در جنگ نرم، معنای عام آن را باید مورد توجه قرار داد تا کلیتی از مقوله نفوذ را در ذهن بازسازی کرد. به طور کلی، نفوذ را می‌توان فصل تلاقی جنگ نرم و جنگ هوشمند تلقی کرد. یعنی اینکه یک‌سری عملیات روانی گسترده از طریق رسانه‌ها و پاره‌ای ابزار با اثرگذاری جمعی به راه می‌اندازند و سپس برای بهینه و بیشینه نمودن تأثیر آن، به برخی افراد یا جریان‌های مشخص نفوذ می‌کنند. به عبارت روشن‌تر، اگر عملیات رسانه‌ای در قالب ماهواره را به سلاح کشتار جمعی تشبیه کنیم که خیل کثیری از افراد را در آن واحد به صورت کور هدف قرار می‌دهد، می‌توانیم رسانه‌های تزجیره‌ای را به بمب‌های تاکتیکی تشبیه کنیم که مخاطبانی خاص‌تر دارند و برای نمونه نفوذ به برخی ارکان وزارت ارشاد برای عکس گرفتن کنار تزار رسانه‌های داخلی را یک اسلحه تک‌تیرانداز قوی قلمداد کنیم که با دقتی مضاعف فردی

نقطه تلاقی جنگ

نگاهی اجمالی به «نفوذ»

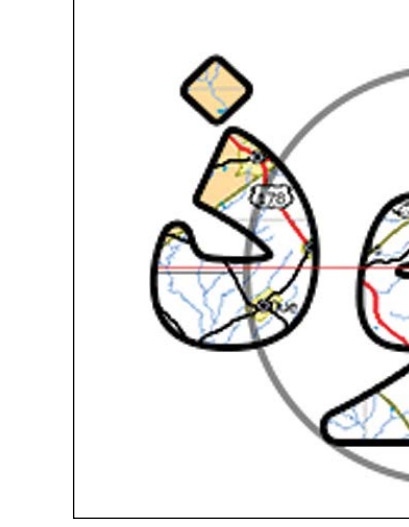
بابک نیک پندار

با شکست مواجه شده‌اند که دشمن حاضر می‌شود هزینه و ریسک بالای نفوذ جریانی را متقبل شود.

نفوذ مستقیم و نفوذ غیرمستقیم نکته قابل توجهی در این خصوص وجود دارد و آن این است که بسیاری کم پیش می‌آید که دشمن در همان قدم نخست به درب منزل کسی مراجعه کند و آشکارا به وی بگوید که ما

مورد نظر نسبت به خود به وجود آوردند، اندک اندک برای تغییر ساختار انگیزشی و هنجاری ایشان برنامه ریزخته و دست به کار می‌شوند. در واقع اولین لحظه‌ای که ممکن است آن فرد یا افراد متوجه شوند که مورد نفوذ قرار گرفته‌اند، هنگامی خواهد بود که بسیاری از کارها را ناخودآگاه مطابق میل جاسوس‌ها و طبق پیشنهاد ایشان انجام داده‌اند و کار از کار گذشته است. در چنین حالتی است که افراد مورد نفوذ قرار گرفته، چنان خود را آلوده به کارهایی می‌بینند که در این مدت انجام داده‌اند که دیگر نه جرأت بازگشت دارند و نه انگیزه آن را. این جاست که فاز نفوذ مستقیم آغاز می‌شود.

نفوذ انگیزشی و نفوذ عملیاتی بسیاری فکر می‌کنند که نفوذ تنها به معنی متقاعد کردن فردی برای انجام کاری



مشخص بر علیه منافع کشور می‌باشد. اما این حقیقت ندارد. در بسیاری از موارد کافی است که انگیزه‌ها و باورهای کلی یک فرد دستخوش تغییر شوند تا آن پروژه نفوذ کاملاً با موفقیت همراه باشد. برای مثال کافی است فردی که برای تحصیل در یک رشته کاملاً صنعتی، به عنوان بورسیه به انگلیس رفته، در دوران تحصیل خود رفته رفته به این نتیجه برسند که تولید گندم و یا خودرو، به درد کشور نمی‌خورد و ما بهتر است درآمد کشور را از طریق تولید نرم‌افزار و محصولات سمعی و بصری حاصل کنیم و گندم را از خارج بخریم. هنگامی که این فرد به کشور باز می‌گردد و در پیگیری مهم مشغول به خدمت می‌شود، همین ذهنیت را به زیرستان خود نیز منتقل می‌کند و کم‌کم زمینه برای سرخوردگی از تولید محصولات اساسی که استقلال کشور به آنها بستگی دارد، فراهم می‌آید. به عنوان یک مثال دیگر، کافی است رئیس یک دولت، ترسی بی‌جا و واهی نسبت به عدم رأی آوردن در دور دوم انتخابات پیدا کند. چنین رئیس

از تو می‌خواهیم از امروز فرد نفوذی ما باشی و ما هم در مقابل، این مقدار پول و یا فلان مقام و یا فلان امتیاز را به تو می‌دهیم. در واقع نفوذ مستقیم، یک فاز است که تقریباً همیشه مشخص نخواهد بود و وابستگی بالایی به شخصیت و روحیات فردی اشخاصی که عضو آن گروه هستند خواهد داشت. ممکن است هر کدام از این افراد در حین انجام عملیات در کشور و یا استرس و انفعال شوند و رفتاری خارج از برنامه انجام دهند که کل عملیات را زیر سؤال ببرد. صادقاً لو رفتن چنین عملیاتی به دلیل خلیقات افراد، کودتای پایگاه هوایی شهید نوژه است که در آن، بیدار شدن وجدان یکی از خلبانان جوان و گزارش آن به حضرت امام خامنه‌ای که در آن زمان رئیس جمهور بودند، کل کودتا را با شکست مواجه کرد. به هر حال، هنگامی که دشمن دست به نفوذ گروهی می‌زند، می‌توان نتیجه گرفت که به شرایط بسیار مهم و حساس است و اولین اینکه هدف از نفوذ بسیار هدف بزرگی است و یسا اینکه پروژه‌های نفوذ فردی متعددی

* به طور کلی، نفوذ را می‌توان فصل تلاقی جنگ نرم و جنگ هوشمند تلقی کرد. یعنی اینکه یک‌سری عملیات روانی گسترده از طریق رسانه‌ها و پاره‌ای ابزار با اثرگذاری جمعی به راه می‌اندازند و سپس برای بهینه و بیشینه نمودن تأثیر آن، به برخی افراد یا جریان‌های مشخص نفوذ می‌کنند.

و تنها برخی از اهم کارکردهایی که برای نفوذ متصور است را مورد اشاره قرار می‌دهد. - گردآوری اطلاعات - شناسایی نقاط ضعف - دادن آدرس‌های غلط به خودی - وقت‌کشی در بازگه‌های حساس - وادار کردن به انجام اعمال منفعلانه - ایجاد ناراضیاتی از حاکمیت - مجبور کردن حاکمیت به پذیرش تحمیل و سلب استقلال - ایجاد فضای غبارآلود و پراکندن بذر بی‌اعتمادی - زدن خودی‌های غیرقابل نفوذ - هموار کردن زمینه سلطه بیگانگان - از بین بردن انسجام و اتحاد - منحرف کردن و عقیم‌نمودن حرکت‌های سازنده - ایجاد دغدغه‌ها و مطالبات واهی و یا دستکاری در اولویت‌های دغدغه‌ها - تعبیه درگاه‌های نفوذ جدید

من یاد گرفتم خود مشاور شوم و این چیزی است که استاد حسین احمدی به شما می‌آموزد مقاله‌ای از لیلا بیگ محمدی دانشجوی داروسازی شهید بهشتی کنکور ۹۳

از تابستان شروع به درس خواندن کرده بودم و تصمیم داشتم برای هدفی که دارم تلاش کنم. از تابستان، به خوبی استفاده کردم و موفق شدم بعضی از دروس عمومی و اختصاصی پایه را تمام کنم. اما با این وجود احساس می‌کردم هنوز در درس‌ها اشکالاتی بر طرف نشده است و نیاز به منبعی دارم که بتوانم با آن مشکلات درسی و تست‌زنی خود را حل کنم. اما نمی‌دانستم که باید چکار کنم و از کدام کتاب‌ها و کلاس‌ها استفاده کنم. اما روزی که دی‌وی‌دی‌ها و کتاب‌های استاد احمدی را تحویل گرفتم و با آن‌ها پیش رفتم، متحول شدم. منابع خوبی بودند و به کمک آن‌ها توانستم اشکالاتی را که در دروس داشتم، برطرف نمایم. مشاوره‌هایی که استاد احمدی در دی‌وی‌دی‌ها ما بین تدریس اساتید انجام می‌داد، خیلی برایم جالب بود و باعث شد که هر روز تلاشم بیشتر شود، اما مهم‌تر از همه این‌ها، مشاوره و برنامه‌ریزی فوق‌العاده مشاور، آقای سلام بود که مرا به این رتبه عالی رسانیده است. مهندس سلام برایم تعریف کرد که خودش مسئول گارانتی لوح‌های فشرده‌ی استاد احمدی بوده است و با دیدن لوح‌های فشرده علاقمند شده کنکور بدهد و در انتخاب اول خود، مهندسی برق روزانه قبول شده است. ایشان طوری برایم برنامه‌ریزی کرده بودند که توانستم در طول سال، چندین بار همه کتاب‌هایم را بخوانم. البته ایشان، تمامی برنامه‌های خود مشاوره شدن را که خودش از استاد احمدی آموخته بود به من آموزش داد. وقتی با آقای سلام تماس می‌گرفتم به من امیدواری می‌دادند و می‌گفتند که می‌توانم در دانشگاه خوب قبول شوم ایشان از من می‌خواستند که بهشون اعتماد کنم و با برنامه پیش بروم. من هم همین کار را کردم و بالاخره هم موفق شدم. شما کنکوری‌های عزیز هم باید بدانید که هیچ وقت برای تلاش کردن دیر نیست و قبولی در رشته و دانشگاه مورد

استاد حسین احمدی

اولین و تنها مشاور و برنامه ریز کنکور از ایران/ دارای مقالات برگزیده در کنفرانس‌های بین‌المللی آموزش جهان، والنسیای اسپانیا / رتبه ۱۰۰۹ inted / رم ایتالیا، بانکوک تایلند ... / رتبه‌ی برتر مهندسی در دانشگاه تهران / تقدیر شده در بیش از ۲۰ منطقه آموزش پرورش سراسر کشور و دانشگاه / رتبه ۱ کارشناسی ارشد مترجمی عربی دانشگاه سراسری تهران / مؤلف جزوات، کتاب‌ها و لوح‌های فشرده آموزشی و برنامه‌ریزی رتبه‌های برتر کنکور از سال ۱۳۷۳ تا به امروز / بنیانگذار برنامه‌های رادیو و تلویزیون «کنکور آسان است» و «درس خواندن آسان است» و «آموزش برتر»

بنده لیلا بیگ‌محمدی از شهر رامین هستم، من خیلی اتفاقی از طریق برادرش که برنامه‌های رادیویی استاد احمدی را گوش کرده بود با یک‌چیزی آموزشی استاد حسین احمدی آشنا شدم. همیشه فکر می‌کردم رسیدن به داروسازی دانشگاه شهید بهشتی خیلی سخت و شاید نشدنی. خیلی خوب درس می‌خواندم و تلاش می‌کردم، اما بیشتر مواقع نتیجه تلاشم رو نمی‌دیدم. همیشه فکر قبولی در رشته‌های لیسانس شهرهای غیر از تهران بودم و اصلاً به فکر قبولی در دکتری دانشگاه‌های سراسری روزانه تهران نبودم. چون همیشه می‌گفتم؛ نمی‌شود یا نمی‌توانم.

ارتباط مستقیم: ۰۲۱-۶۶۴۰۹۰۹۰ - ۰۹۱۲۱۰۰۹۶۴۰ - ۰۹۱۲۱۹۶۵۷۲۵۱
سامانه پیام کوتاه: ۰۹۱۲۱۰۰۹۶۵۶ - ارتباط با استاد احمدی: ۰۹۱۲۱۹۶۵۷۰۲

استاد حسین احمدی

اولین و تنها مشاور و برنامه ریز کنکور از ایران/ دارای مقالات برگزیده در کنفرانس‌های بین‌المللی آموزشی جهان؛ والنسیای اسپانیا / رتبه ۱۰۰۹ inted / رم ایتالیا، بانکوک تایلند ... / رتبه‌ی برتر مهندسی در دانشگاه تهران / تقدیر شده در بیش از ۲۰ منطقه آموزش پرورش سراسر کشور و دانشگاه / رتبه ۱ کارشناسی ارشد مترجمی عربی دانشگاه سراسری تهران / مؤلف جزوات، کتاب‌ها و لوح‌های فشرده آموزشی و برنامه‌ریزی رتبه‌های برتر کنکور از سال ۱۳۷۳ تا به امروز / بنیانگذار برنامه‌های رادیو و تلویزیون «کنکور آسان است» و «درس خواندن آسان است» و «طعم مطالعه» و «مدیر مسئول کیلنا و روز زندگی»

مصاحبه با میلاد امین دهقان مشاور برجسته کنکور:
✓ فارغ‌التحصیل کارشناسی و کارشناسی ارشد دانشگاه تهران
✓ سابقه درصده ۱۰۰ در عربی و ریاضیات
✓ کارشناس برنامه‌های کنکور صدا و سیما جمهوری اسلامی ایران
✓ ده سال سابقه پرورش رتبه‌های تکریمی و دورقمی کنکور
✓ سابقه درصده ۱۰۰ در عربی و ریاضیات
✓ کارشناس برنامه‌های کنکور صدا و سیما جمهوری اسلامی ایران
✓ ده سال سابقه پرورش رتبه‌های تکریمی و دورقمی کنکور
✓ ادبیات، تدریس استاد احمدی و فیزیک مهندس مسعودی مافوق حرفه‌ای بودند و مرا به اوج رساندند. باید بگویم موفقیت در کنکور به پول خرج کردن نیست همان‌طور که گفتیم استاد احمدی به صورت رایگان برای من انتخاب رشته کرد و با یک انتخاب رشته‌ی افسانه‌ای بنده را به داروسازی شهید بهشتی رسانید. با آرزوی موفقیت همگی شما عزیزان.

استاد حسین احمدی

و به من گفت استاد احمدی خیلی به او کمک کرده و او این جایگاه را مدیون مشاوره و منابع درسی استاد احمدی است.
۴. پس آشنایی با استاد احمدی از اینجا شروع شد؟
بله، زمانی که با استاد صحبت کردم اولین چیزی که مرا تحت تأثیر قرار داد انرژی فوق‌العاده و تواضع مثال‌زدنی او بود، استاد با لوح‌های فشرده تصویری تدریس برجسته‌ترین اساتید کشور را به من معرفی کردند و به من گفتند دیگر بهانه‌ای نداری که بگویی امکانات من کم است یا برنامه‌ریزی و منابعی که استاد در اختیارم قرار داد و یادگیری ۱۲ گام موفقیت در کنکور می‌آیدم که هر روز به لطف خدا بیشتر بیفرفتم می‌کنم. بعد از مدتی دیدم که دستیابی به دانشگاه تهران خیلی هم سخت نیست، اگر سه راس مثلث موفقیت در کنکور که شامل تلاش، برنامه‌ریزی و منابع قدرتمند است در کنار هم باشند قطعاً موفقیت در کنکور و امتحانات به دنبال آن خواهند آمد.
۵. بالاخره به دانشگاه تهران رسیدند؟
بله، روز اعلام نتایج بهترین روز زندگی من بود وقتی که درصدهای دروس خود را به مادرم نشان دادم احساس غرور و افتخار می‌کردم، زمانی که مادرم دید ضعیف‌ترین درس دوران کنکور خود یعنی عربی را صددرصد زده بودم باورش نمی‌شد که این همه تغییر کردم، بخادم نتایج نهایی اعلام شد و من میلاد امین دهقان به آرزوی همیشگی خود دانشگاه تهران رسیدم، به نظرم شیرین‌ترین لحظه زندگی هر فرد زمانی است که اشک شوق را در چشمان مادرش می‌بیند و من این لحظه را تجربه کردم.
۶. آموخته‌های استاد احمدی در دانشگاه هم به شما کمک کرد؟
بله، قبل از کنکور استاد به من می‌گفت تو باید در دانشگاه هم بهترین باشی و با تکنیک‌هایی که برای مطالعه کردن آموخته بودم سرانجام در کنکور ارشد هم خوش درخشیدم و به آرزوی خود MBA دانشگاه تهران، دانشگاه محبوبم رسیدم.
۷. از چه زمانی تصمیم گرفتید مشاور و برنامه‌ریز کنکور شوید؟
از سال کنکورم، نذر کردم که اگر به آرزوی خود رسیدم به داوطلبان کنکور کمک کنم تا آنها هم به رشته و دانشگاه مورد علاقه خود برسند. از همان سال اول دانشگاه کار مشاوره را آغاز کردم و به لطف خدا طی این ده سال که از این زمینه فعالیت داشتم توانستم بسیاری از داوطلبان را به برترین دانشگاه‌های کشور برسانم.
برای ارتباط با میلاد امین دهقان و تیم ۱۰۰ تماس بگیرید
موفق باشید.

ارتباط تلفنی با استاد حسین احمدی: ۰۹۱۲ ۱۹۶ ۵۷۰۲ - ۰۶۶ ۴۰۹۰۷ (۰۲۱)
ارتباط پیامکی با استاد حسین احمدی: ۰۹۱۲ ۱۹۶ ۵۸۰۲ - ۰۹۱۲ ۱۰۰ ۹۶ ۵۶